

Mas Letters

Publication : www.dh-accounting.com

Date de parution : 29/04/2013

Reference article : 2013/05

L'esprit d'entreprise

La majorite des jeunes entreprises ont un parcours difficile les trois premieres annees d'activite.

Quelle approche faut il avoir afin de realiser et reussir son entreprise ?

C est la combinaison de plusieurs parametres qui feront la reussite de votre projet. L'objet de l'activite doit etre bien defini et doit etre maitrise par le chef d'entreprise. Il faut connaitre le domaine d'activite economique pour se lancer et ne pas s'engager la tete baissee. Il est recommande d'avoir un esprit critique concernant la mise en place du projet, de la politique commerciale a adopter et de son financement.

Quelques conseils de depart vous permettront de demarrer en limitant le facteur risques.

Le chiffrage de votre projet est un element incontournable et posera une ebauche de la structure de votre entreprise. L'etablissement d'un business plan et d'un plan de tresorerie vous donnera les premieres directives de travail.

Les tableaux de bords sont vos instruments de pilotage. Tout doit etre evalue et quantifie afin de reduire les depassements de budgets.

L'entourage professionnel est tres important. Il faut prendre le temps de choisir son equipe de travail. Un personnel soigneusement choisi vous apportera toute l'aide dont vous avez besoin en terme de competences et d'heures de travail. Il n est pas necessaire d'avoir une grande equipe. Avant de passer en phase de recrutement, il est souhaitable d'etablir un organigramme du personnel.

Chaque poste doit etre defini en nature des taches a accomplir, en qualification sans oublier de calculer le cout salarial.

Un personnel peu qualifie vous ralentira dans vos demarches et risquerait de donner des le depart une mauvaise image de marque.

Le financement du projet est une etape importante dans la vie de l'entreprise. Sans argent il est souvent difficile d'aboutir au resultat souhaite.

Les apports en financement peuvent etre personnels ou provenir d'une source exterieure comme un investisseur qui croit a votre projet ou une demande d'un emprunt fait a la banque. Ces fonds sont la pour developper votre activite commerciale mais soyez prudent afin de ne pas vous mettre en situation de sur endettement.

Un principe de base est que les investissements a moyen terme doivent etre finances par un emprunt a moyen terme afin d'eviter des disequilibres budgetaires.

La politique commerciale de votre entreprise doit etre definie sur une periode de six mois renouvelables. L'evolution du marche fait que le dirigeant doit avoir une capacite a s'adapter et a anticiper certaines decisions de gestion.

Les supports de communications sont nombreux et concurrentiels. Au bonheur des chefs d'entreprises il est possible d'organiser des actions publicitaires a moindres couts.

L'emergence des reseaux sociaux (Facebook,Linkedin ...) donne un bon coup de pouce en favorisant la communication entre les participants. Bien exploites, ce sont de bons outils de travail et dont le cout reste raisonnable.

Une vraie strategie commerciale doit etre presente au sein de l'entreprise.

Quelques points sont a mettre en avant afin de vous donner le maximum de chance de reussite. La sagesse des affaires nous dirait :

- . pour les anciens d'apprendre des erreurs du passé
- . d'accepter la critique car c est une remise en cause qui vous oblige a evoluer dans votre domaine
- . developper de maniere constante le networking (reseautage)
- . ayez un vrai plan de marketing et apprenez a vendre
- . etre optimiste vous donnera une meilleure vision des affaires

Au cours de nos reunions de travail avec les dirigeants, nous mettons en place une vraie strategie d'entreprise. Nos conseils reflektent souvent des experiences vecues sur le terrain et mettent en avant l'importance de travailler avec des tableaux de bords adaptes a l'activite commerciale.

Ces informations ne remplacent pas notre consultation, ni le service et le travail que nous pouvons apporter a votre dossier.

Le cabinet est a votre disposition.

Deborah Haddad
Port : 054-5837463
www.dh-accounting.com

כל הזכויות שמורות דניס ודבורה חדד משרד יועץ מס מוסמך וניהול חשבונאות

<p>Denis & Deborah Haddad Cabinet Comptable et de Conseil Fiscal Agree En Israel Tel Aviv – Raanana - Jerusalem – Ashdod - Natanya</p> <p>Atsmaout 44/52 Ashdod Tel: 08-8551233 Fax: 08-8655854</p>	<p>דניס ודבורה חדד משרד יועץ מס מוסמך וייעוץ עסקי ניהול חשבונאות וביקורות</p> <p>העצמאות 44/52 אשדוד טל: 08-8551233 פקס: 08-8655854</p>	 <p>www.dh-accounting.com www.dh-accounting.co.il</p>
--	---	--

